

部下の自律、チームの活力、リーダーのやりがいを生み出す 「職場モチベーション」の創り方

- 日 時 2020 年 7 月 21 日 (火) 10 : 00 ~ 17 : 00 【5/28から延期開催】
- 会 場 名古屋中小企業投資育成(株) 研修室
- 講 師 (株)チャンス・メイキング・ジャパン 代表取締役社長 山口雅史 氏
- 対 象 者
 - ・部下、組織(チーム)のやる気を引き出す方法を知りたい方
 - ・部下をもつ全ての部門の管理職・リーダーもしくは補佐する方およびメンバーをもつプロジェクトのリーダーもしくは補佐する方
- 持 ち 物 筆記用具
- 受 講 料

	投資先企業	投資先以外
1名	11,000 円	22,000 円

 消費税込み(昼食代を含みません)

● 研修のねらい

「職場のコミュニケーションが希薄で、社員同士の会話が少ない」、「自分の仕事だけに集中し、周りには無関心」、「情報共有や助け合いの風土がない」、「一人ひとり個性が違う部下のモチベーションの上げ方・関わり方に苦労している」など、今多くの企業において組織全体でのモチベーションが上がらず、閉塞感・停滞感が蔓延しているという実態があります。

本研修は、受講者のみなさんが現在所轄している組織やチームを題材にしなが、メンバー全員がイキイキと働き、開放感とやる気に満ち溢れた職場に変わるための実践方法を学んでいただきます。

部下、組織(チーム)のモチベーションを高めたいが、実際何から始めてよいか分からないとお悩みの管理職・リーダーの方々の積極的なご参加をお待ちしております。

● カリキュラム

※カリキュラムは一部変更させていただく場合がございます。ご了承くださいませよう願いたします。

<p>■ オリエンテーション(研修の趣旨・目的)</p> <p>1. 職場の現状を確認する 【個人ワーク → グループワーク】</p> <p>(1) 職場の現状イメージ(絵)の作成 ～ペーパーコンステレーション手法～</p> <p>(2) 職場の現状の相互紹介</p> <p>2. 職場モチベーションを高める3つのアクション 【個人ワーク → グループワーク】</p> <p>(1) モチベーションアップをリードする「自分づくり」</p> <p>① 話しやすい上司とは ② 自分らしさを知る ③ 自分の影響力 ④ 価値観ババ抜き【演習】～自分らしさを深く知る～</p> <p>(2) モチベーションアップの場となる「チームづくり」</p> <p>① ビジョンの明示 ② ポジティブな風土づくりを実践する</p>	<p>③ 対話環境をつくる</p> <p>④ モチベーションを向上させる12要因【演習】</p> <p>(3) モチベーションアップに直結する「部下との関係づくり」</p> <p>① 仕事を任せる ② ほめる、ねぎらう、感謝する ③ 積極的に関わり会話する ④ モチベータティブ・コミュニケーション【演習】</p> <p>3. 部下がイキイキと行動する職場の理想像を思い描く 【個人ワーク → グループワーク】</p> <p>(1) モチベーションアップを実現する 職場の理想イメージ(絵)の作成</p> <p>(2) 職場の理想像を相互紹介</p> <p>(3) トリガー(最初に着手するテーマ)を明確にする</p> <p>■ 研修のまとめ(振り返り、講師フィードバック)</p>
---	--

講 師 紹 介

株式会社チャンス・メイキング・ジャパン 代表取締役社長 ヤマグチ マサフミ
山口雅史 氏

1959年生まれ。若手社員からベテランを対象にコーチング、リーダーシップ、コミュニケーション、モチベーション等の領域について、研修プログラムの開発および研修ファシリテーターとして活躍中。ビジネスパーソンの主体性開発がライフワークで、ポジティブ感情をベースに実践を促していく指導スタイルは多くの受講者から高い評価を得ている。

●定 員 18 名（申し込み先着順・定員に達し次第締め切らせていただきます）

●申込締切日 2020 年 6 月 30 日（火）

●お申し込み・キャンセルについて

- ①下記の「受講申込書」に必要事項をご記入の上、FAXにてご送付下さい。
- ②申し込み受付後、「受講証」と「請求書」をお送りしますので銀行振込にてお支払下さい。なお、開催日の1週間前になっても受講証が届かない場合は、お手数ですが下記お問い合わせ先までご連絡下さい。
- ③申込締切日前でも定員を超える申込みがあった場合には、お断りさせていただくことがあります。
- ④申し込み人数が5名以下の場合、やむを得ず開催を中止させていただくことがあります。
- ⑤受講の取消しをされる場合は、開催日の前日より数えて3営業日前（土日・祝日、年末年始を除く）の午後5時までにご連絡下さい。それ以降のキャンセルに関しては受講料をご返金できませんので、ご了承下さい。

お申し込み・お問い合わせ先

株式会社投資育成総合研究所 M&T研修会事務局（担当）原、加藤
〒450-0003 名古屋市中村区名駅南一丁目16番30号 東海ビル7階（名古屋中小企業投資育成株内）
TEL：052-581-9545 FAX：052-583-8501 E-mail：mandt@sbic-cj.co.jp

必要事項をご記入の上、切りとらずA4のままFAXにてご送付下さい。

株式会社投資育成総合研究所 M&T研修会事務局 宛 FAX 052-583-8501

受講申込書	部下の自律、チームの活力、リーダーのやりがいを生み出す「職場モチベーション」の創り方	2020 年	研修番号
		7 / 21	8
貴社名			
住所	〒 -		
連絡担当者	氏名	所属名／役職名	Eメールアドレス（任意）
	研修会ご案内のための登録が不要の場合は、□に✓をご記入ください。 □ 研修会案内登録を希望しない		
	TEL	- -	FAX - -
受講者	所属名／役職名	氏名（フリガナ）	

※ 申込書にご記入いただきました個人情報は、研修参加者名簿として研修の運営及び講師の参考資料として使用するほか、関連するアフターサービス、セミナー案内に関する情報のお知らせのために利用致しますが、他の目的には利用致しません。