

「若手からの応募が少ない」「選考内定辞退が多い」を解決！ 中小企業の「若手採用競争力」強化セミナー

- 日 時 2026 年 3 月 10 日（火） 10：00 ～ 17：00
- 会 場 名古屋中小企業投資育成(株) 研修室
- 講 師 (株)新経営サービス 人材開発・経営支援部シニアコンサルタント 大園羅文 氏
- 対 象 者 経営者、採用責任者・担当者、総務・人事部門の管理者・担当者
- 持 ち 物 筆記用具
- 受 講 料

| | 投資先企業 | 投資先以外 |
|----|----------|----------|
| 1名 | 11,000 円 | 22,000 円 |

消費税込み(昼食代を含みません)

● 研修のねらい

若手人材の採用に向け、様々な手法を試しているものの、思うような成果が上がらないワケ…。それは、「なぜ、自社の採用活動はうまくいっていないのか？(＝苦戦原因)」、「どうすれば、若手人材を採用できるのか？(＝課題解決に向けた打ち手)」を特定しないまま、場当たり的な採用活動に終始しているためです。

本セミナーは、最新の市場動向や採用トレンドをもとに、売り手市場の“今”だからこそ中小企業が取り組むべき採用競争力強化施策について、豊富な事例やノウハウを交えて解説します。

「募集はかけているが応募が集まらない」、「応募が来ても若手人材の採用に至っていない」、「採用目標人数に届かず年々人手不足に陥っている」とお考えの中小企業におすすめの講座です。

● カリキュラム

※カリキュラムは一部変更させていただく場合がございます。ご了承くださいませようお願いいたします。

1. オリエンテーション

(1)アイスブレイク【ワーク】

2. なぜ中小企業は若手採用に苦戦するのか？

- (1)＜事例＞若手採用における中小企業の典型的な間違い
- (2)若手採用に成功している中小企業の共通点とは？
- (3)採用競争力を高める3つのポイント

3. 自社の採用勝ちパターンの確立

- (1)人手不足が加速する今、
中小企業が見直すべき「採用戦略」とは？
- (2)採用戦略を策定する3つのメリット
- (3)採用戦略の策定手順とポイント
- (4)自社の採用競争力をチェックしよう【ワーク】

4. ターゲットに適した採用マーケティングの推進

- (1)採用マーケティングの推進手順
- (2)自社に適した採用媒体・手法の選び方
- (3)求職者からの応募を増やすための求人原稿の書き方
- (4)自社の魅力・強みを洗い出そう！【ワーク】

5. 求職者を正しく見極め動機づけする 面接官の育成

- (1)調査データから読み解く、面接官の重要性
- (2)中小企業の面接官に求められる2つの役割
- (3)面接の基本手順とポイント
- (4)面接官におけるGood行動・Bad行動【ワーク】
- (5)求職者の素養を見極めるための質問テクニック
- (6)ミスジャッジを防ぐための方法
- (7)面接ロールプレイングの実施【ワーク】

講 師 紹 介

株式会社新経営サービス

人材開発・経営支援部
シニアコンサルタント

オオソノ ラモン
大園 羅文 氏

「採用・定着コンサルタント」として、中堅・中小企業を対象とした人材採用支援(新卒・中途)、若手人材の定着・即戦力化支援、人事制度の構築・運用支援に従事。
特に、『採用・定着力の強化』を得意テーマとしており、中小企業独自の問題に対する支援を通じて、“若手社員が辞めない・成長する組織づくり”をテーマに掲げている。
※自社の採用担当として、採用倍率約300倍となる母集団形成を実現

●定 員 30 名 (申し込み先着順・定員に達し次第締め切らせていただきます)

●申込締切日 2026 年 2 月 17 日 (火)

●お申し込み・キャンセルについて

- ①下記の「受講申込書」に必要事項をご記入の上、FAXにてご送付下さい。
- ②申し込み受付後、「受講証」と「請求書」をお送りしますので銀行振込にてお支払下さい。なお、開催日の1週間前になっても受講証が届かない場合は、お手数ですが下記お問い合わせ先までご連絡下さい。
- ③申込締切日前でも定員を超える申込みがあった場合には、お断りさせていただくことがあります。
- ④申し込み人数が5名以下の場合、やむを得ず開催を中止させていただくことがあります。
- ⑤受講の取消しをされる場合は、開催日の前日より数えて3営業日前(土日・祝日、年末年始を除く)の午後5時までにご連絡下さい。それ以降のキャンセルに関しては受講料をご返金できませんので、ご了承下さい。

お申し込み・お問い合わせ先

株式会社投資育成総合研究所 M&T研修会事務局 (担当)加藤百音、加藤龍也
〒450-0003 名古屋市中村区名駅南一丁目16番30号(名古屋中小企業投資育成(株)内)
TEL : 052-581-9545 FAX : 052-583-8501 E-mail : mandt@sbic-cj.co.jp

必要事項をご記入の上、切りとらずA4のままFAXにてご送付下さい。

株式会社投資育成総合研究所 M&T研修会事務局 宛 FAX 052-583-8501

| | | | | | | |
|--------------|----------------------|---------|------------|--|--------|------------|
| 受講申込書 | 中小企業の「若手採用競争力」強化セミナー | | | 2026 年 | 3 / 10 | 研修番号 40 |
| 貴 社 名 | | | | | | |
| 住 所 | 〒 - | | | | | |
| 連絡担当者 | 氏 名 | 所属名／役職名 | | Eメールアドレス (任意) <small>研修会ご案内のための登録が不要の場合は、□に✓をご記入ください。 □ 研修会案内登録を希望しない</small> | | |
| | | | | | | |
| | TEL | - | - | FAX | - | - |
| 受 講 者 | 所属名／役職名 | | 氏 名 (フリガナ) | | 性別 | 年齢 |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |

※ 申込書にご記入いただきました個人情報、研修参加者名簿として研修の運営及び講師の参考資料として使用するほか、関連するアフターサービス、セミナー案内に関する情報のお知らせのために利用致しますが、他の目的には利用致しません。